

## VERKOOPHISTORIE II

*Wilt u een beter inzicht in de factoren die verantwoordelijk zijn voor de stijging van uw omzet? Of een daling van uw brutomarge of een grotere gemiddelde levertijd? De module Verkoophistorie II heeft het antwoord.*



### VOOR WIE

Voor iedereen die een oplossing zoekt om verkopen te beheersen, te sturen en te plannen.

### UW VOORDEEL

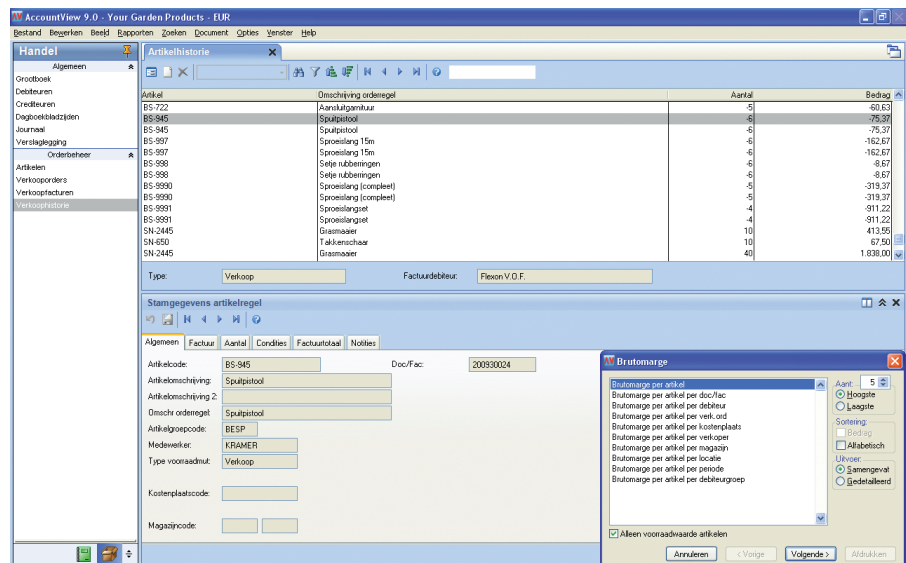
- Standaardrapportage op één niveau voor omzet, brutomarge en leveringen per artikel(groep), debiteur(groep), kostenplaats, ordernummer, document/factuurnummer, verkoper, magazijn(locatie) en periode.

- Standaardrapportage op twee niveaus voor elke combinatie van bovenstaande invalshoeken, zoals een overzicht van de levertijden per debiteur per magazijn.

- Eigen klasseringen op basis van gerealiseerde omzet per artikelgroep of overzichten van de brutomarge per artikel.

- Rapportage over meerdere jaren tegelijk.

\* Uitbreiding op de modules *Facturering I* en *Verkoophistorie I*.



Wilt u nagaan welke combinaties van factoren verantwoordelijk zijn voor een stijging van uw omzet? Een daling van uw brutomarge? Of een grotere gemiddelde levertijd? De module *Verkoophistorie II* geeft u het antwoord dankzij de uitgebreide rapportages over uw omzet, brutomarge en leveringen. Op meerdere niveaus en vanuit diverse invalshoeken!

### BETER VOORSPELLEN

Ga verder dan het bepalen van de omzetgegevens op basis van artikelen en debiteuren. Splits uw omzet per periode uit, waardoor u seizoensgebonden verkopen beter kunt voorspellen.

### BRUTOMARGE-OVERZICHTEN

Gebruik brutomarge-overzichten om na te gaan op welke artikelen u de grootste of juist de kleinste marge behaalt. Druk bovendien leveringsoverzichten af om te

controleren wat de gemiddelde levertijd per debiteur per artikel is en hoeveel leveringen er zijn geweest.

### TWEE INVALSHOEKEN

Bekijk rapporten over omzet, brutomarge en leveringen vanuit twee invalshoeken. Roep zo een rapport op van uw omzet per verkoper per periode en u ziet direct of verkopers in een bepaalde periode beter of slechter presteerden.