

Overtuigingstips voor je klanten

Overtuig je klanten om met Visma eAccounting te werken met onze vier belangrijke tips.

TIP 1: Met de Scanner App is je klant nooit meer bonnen kwijt

Is je klant vaak bonnetjes kwijt? Help hem dan door de eAccounting Scan App aan te bieden. Met deze gratis app kan je klant direct zijn bonnetjes scannen met zijn mobiel. Deze staan vervolgens meteen in de boekhouding. Dat is efficiënt en bespaart je klant en jou een hoop tijd!

TIP 2: Voorkom fouten en bespaar tijd door je klant te laten factureren in eAccounting

Maakt jouw klant nog steeds gebruik van (bijvoorbeeld) Office voor het maken van facturen? Laat hem dan starten met eAccounting Factureren. Dan is het mailen van facturen niet meer nodig en ook worden er geen typfouten meer gemaakt. Ook verkeerde of dubbele factuurnummers behoren tot het verleden!

Nog een voordeel: Wanneer jouw klant met eAccounting Factureren werkt weet je zeker dat alle gemaakte facturen automatisch aanwezig zijn in het verkoopboek. In drukke periodes rondom de btw-aangifte hoeven er dus geen telefoontjes over ontbrekende verkoopfacturen te worden gepleegd, want het verkoopboek is altijd bijgewerkt. De klant kan direct proactief worden geadviseerd over hoe hij ervoor staat aan de omzetkant. Zo lever je meer toegevoegde waarde aan je klant!

TIP 3: Alles in één systeem - makkelijk samenwerken in Visma eAccounting

Als je klant de boekhouding niet in eAccounting doet maar met een ander stand-alone programma, dan is het lastig om snel over actuele data te beschikken. Wanneer je samen in eAccounting werkt zien jullie allebei het actuele overzicht in de administratie van de klant, want de data is altijd bijgewerkt. Dat is proactief de administratie monitoren in plaats van achteraf terugkijken. Door niet meer continu te switchen tussen boekhoudpakketten kunnen processen worden geautomatiseerd en gestandaardiseerd. Met die data kan je inzichtelijke dashboards en rapportages faciliteren. Zo kan je jouw klanten sneller adviseren op basis van actuele cijfers.

TIP 4: Laat je klant gratis trainingen volgen

Om je klanten na een overstap op eAccounting snel wegwijs te maken bieden wij gratis online trainingen aan via de Visma Online Academy. Dat scheelt je tijd omdat je minder uitleg hoeft te geven en je klant zelf de weg vindt in eAccounting. Maak eenmalig een account aan voor je klant, dan kan hij direct aan de slag!



Visma eAccounting
Accountancy